

EGLO Professional zählt zu den weltweit führenden Herstellern von Leuchten. Unser internationaler Erfolg basiert auf Design, Innovation und Qualität. Vor allem aber auf Menschen, welche diese Leidenschaft mit Begeisterung teilen. Für die Schweizer Vertriebsgesellschaft mit Sitz in Emmen suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine lichtaffine Persönlichkeit als:

Sales Manager / KAM Professional 100% (m/w/d)

Was Du bei uns machst

- Betreuung und Beratung unserer Grosshandels-, Fach- und Projektkunden
- Pflege und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen sowie Neukundenakquise
- Erstellen von Angeboten, Kalkulationen und Konzepten
- Verantwortung für den effizienten und erfolgreichen Verkaufs- und Verhandlungsprozess
- Aktive Werbeplanung und Umsetzung von Kundenaktivitäten

Was Du mitbringst

- Aus- und Weiterbildung im Verkauf
- Berufserfahrung im Lichtmarkt und in der Kundenbetreuung im Aussendienst
- Verkaufstalent mit strategischem Denken und Verhandlungsgeschick
- Hohe Eigenverantwortung und sehr gutes Selbstmanagement
- Stilsicheres Deutsch, gute Französisch- und Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und überzeugendes Auftreten

Was wir Dir bieten

- Spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit mit hohem Gestaltungsfreiraum
- Motiviertes und familiäres Team
- Attraktive Arbeitszeiten und Möglichkeit für Homeoffice
- Firmenfahrzeug, Gratisparkplätze und eine moderne Infrastruktur
- Gute Sozialleistungen und 5-7 Wochen Urlaub je nach Alter
- Unterstützung der persönlichen Weiterentwicklung
- Grosszügige Vergünstigungen unseres Sortiments für Dich und Deine Liebsten

Bist Du bereit, mit uns die Welt ein Stück heller zu machen? Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an alisha.buser@eglo.com. Für Fragen steht Dir unsere HR-Verantwortliche Alisha Buser gerne zur Verfügung unter 041 268 69 44.